


Verhandlungsführung

Rechtsanwalt Professor Dr. Michael Anton, LL.M.



Themen "Verhandlungsführung"

Begrüßung + Vorstellung +
Ziele der heutigen Online
Vorlesung + Szenen
juristischer
Verhandlungsführung 

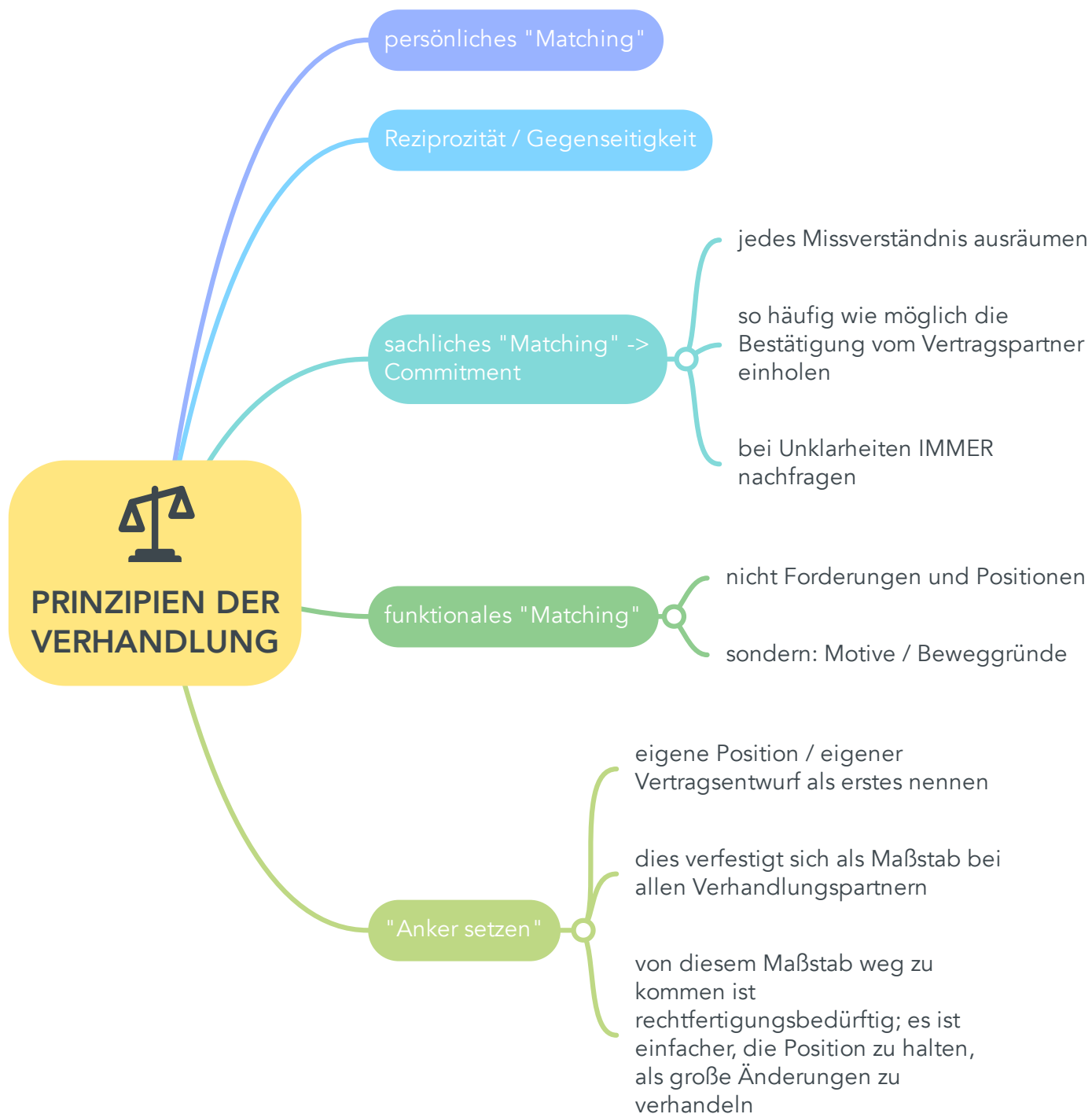
vertiefende
Literaturhinweise 

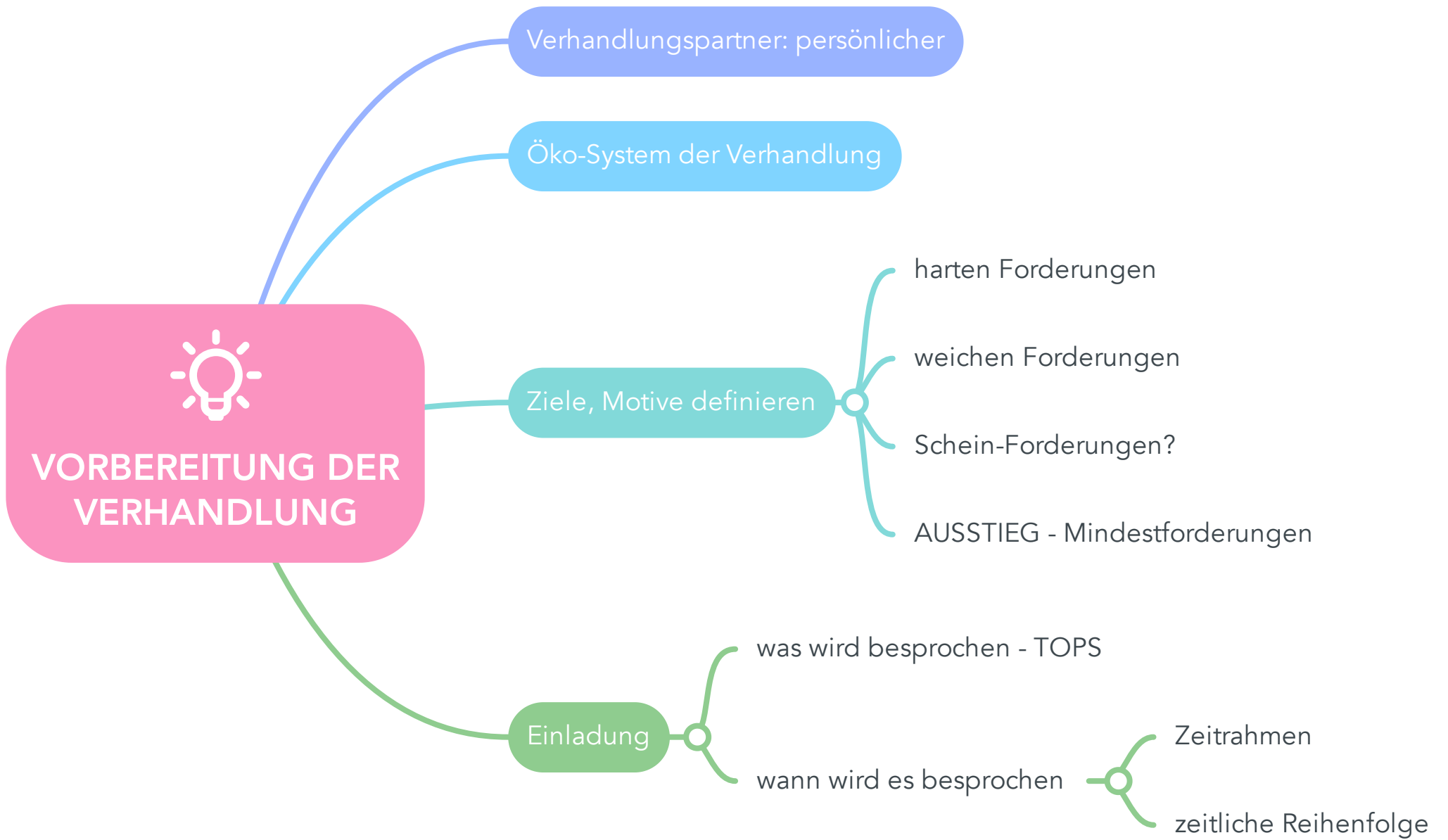
Vorbereitung der
Verhandlung 

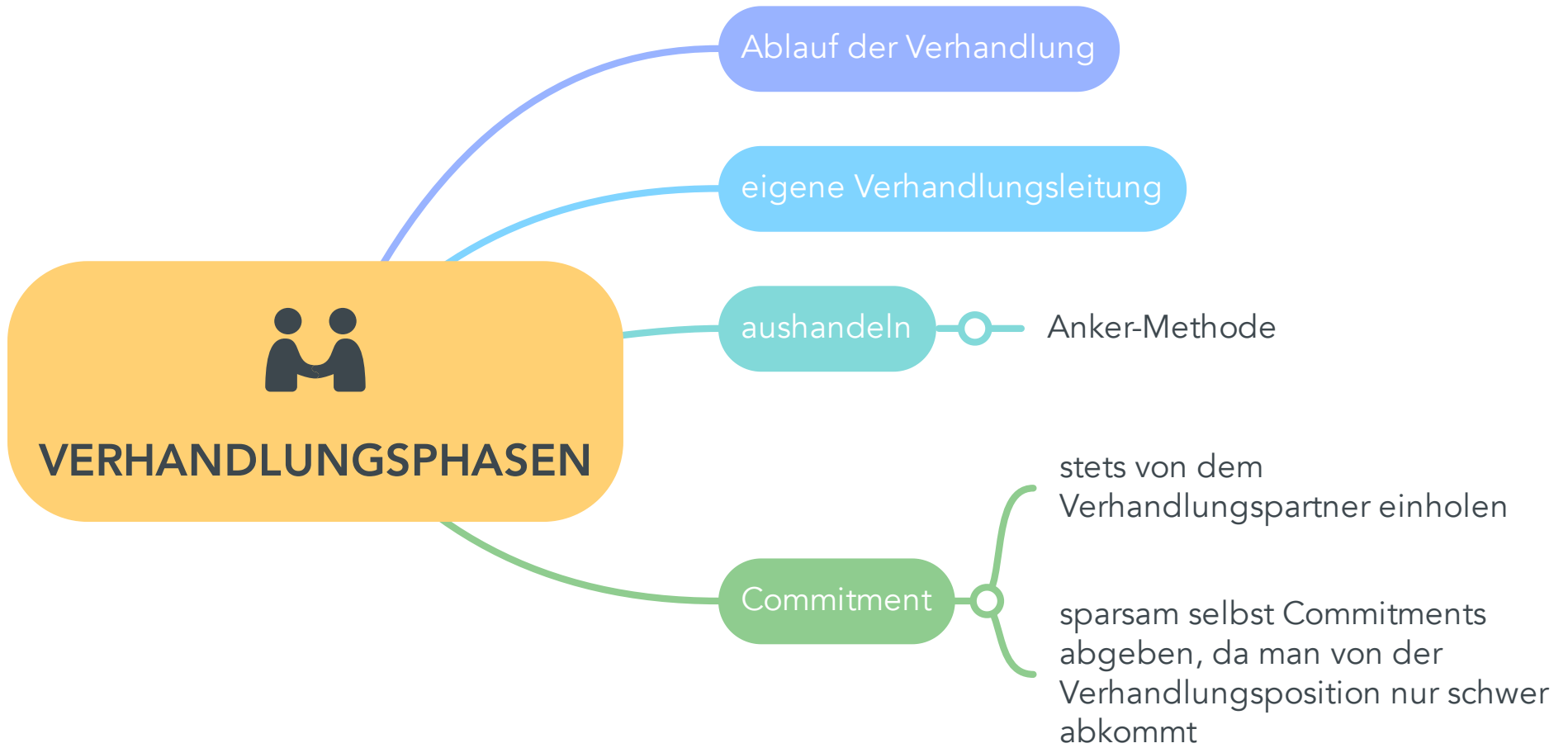
Prinzipien der
Verhandlungsführung

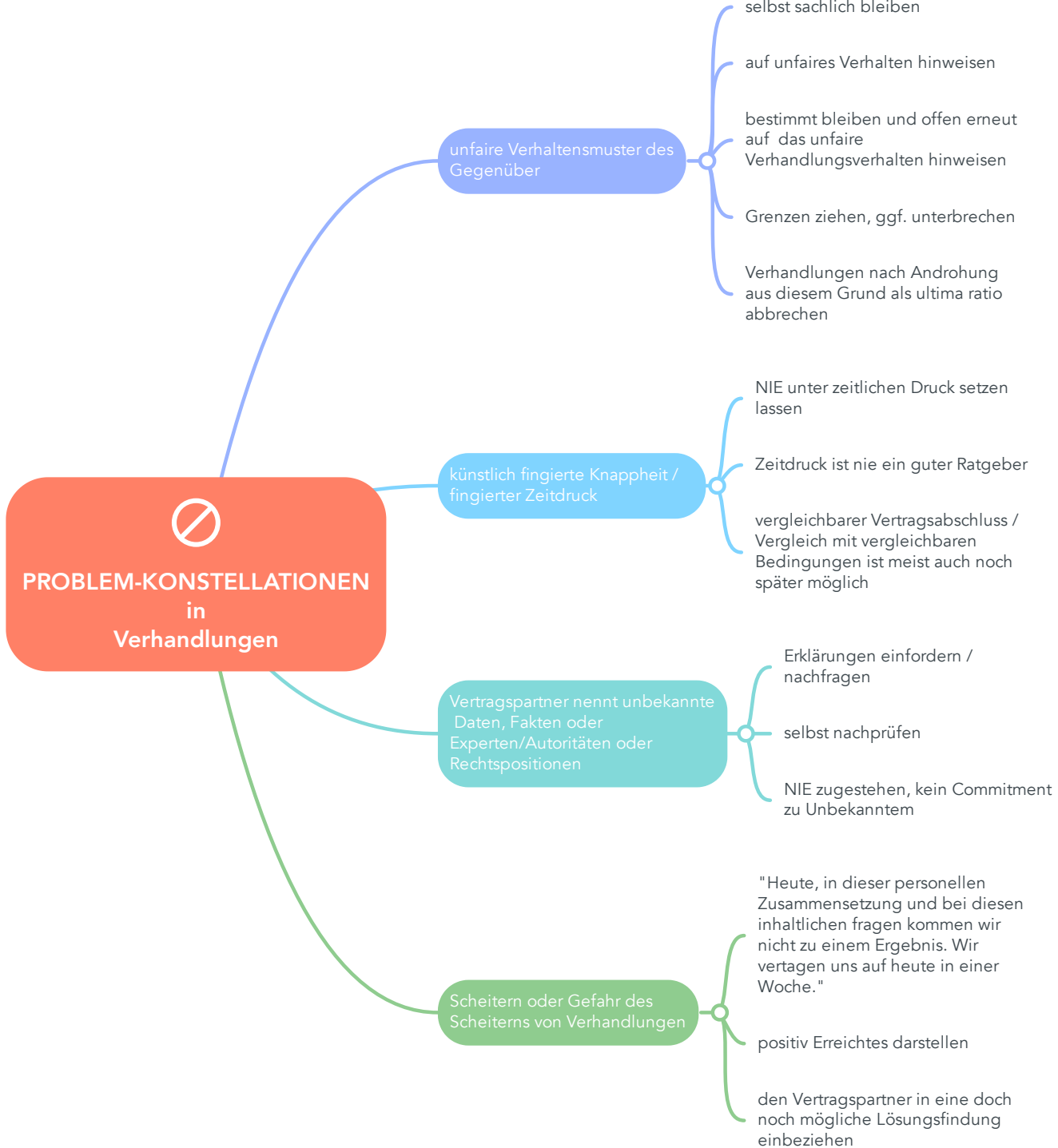
Verhandlungsphasen 

Problem-Konstellationen 











Literaturhinweise
Verhandlungsführung
(kleine Auswahl, riesiger
Markt an
weiterführender
Literatur aus
verschiedenen
Fachrichtungen)

Effer-Uhe/Mohnert, Psychologie für Juristen, NOMOS, 1. Aufl. 2019, S. 173 ff.

Weh, Verhandlungsflow, Campus Verlag, 2020

Nasher, Deal! Goldmann, 9. Auflage 2015

Hofmann, Das FBI Prinzip, Ariston, 2018

Fisher/Ury/Patton, Das Harvard Konzept, DVA, 2021

Pfromm, Effektiver verhandeln - Strategien und Taktiken für Anwälte, DAV, 2016